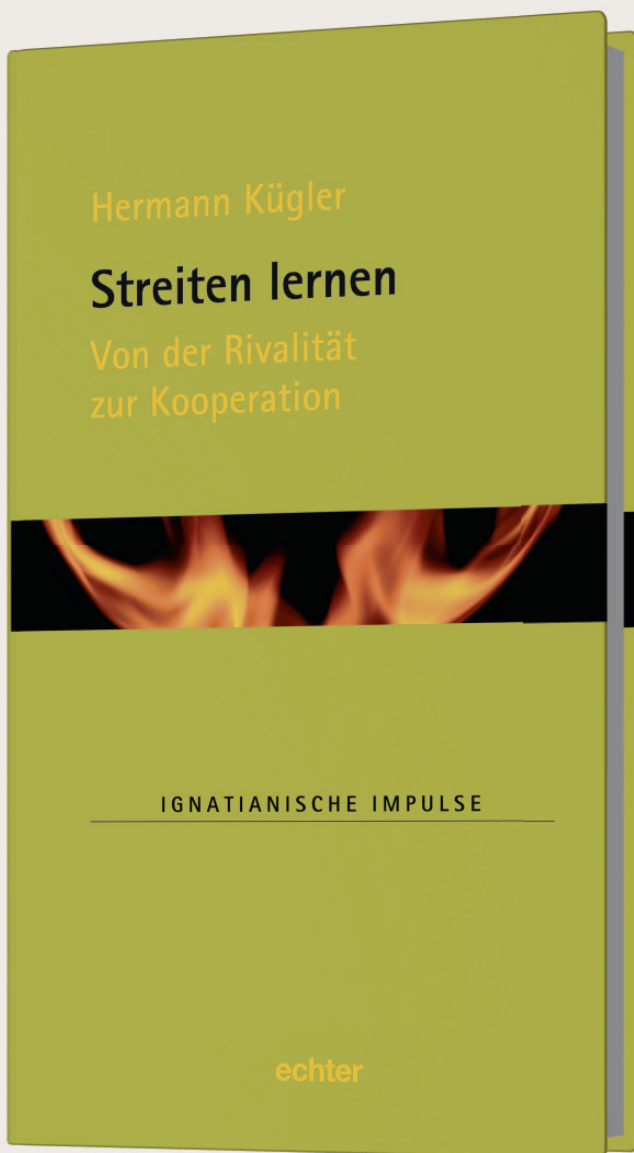


Streiten lernen

Zanken und Zwietracht säen kann jeder – aber konstruktiv streiten? Ob in nahen Beziehungen, in Gruppen und Teams oder im Berufsfeld: Streiten ist unvermeidbar. Doch eine wirklich hilfreiche Auseinandersetzung ist oft mühsam und gelingt nicht von selbst.



Hermann Kügler greift diese Herausforderung auf. Nicht zuletzt im Blick auf das Streitverhalten Jesu wird sichtbar, wie man die destruktiven Seiten des Streiten begrenzen und die konstruktiven entfalten kann. Aus Rivalität wird damit Kooperation.

Hermann Kügler SJ,
geboren 1952, ist Pastoralpsychologe.
Er leitet in Leipzig die „Orientierung.
Kontaktstelle der katholischen Kirche
für Lebens- und Glaubensfragen“.
www.jesuiten.org/hermann.kuegler

Von Hermann Kügler sind im Echter Verlag auch folgende Bände erschienen:

Versuchungen widerstehen?
€ 7,90 (D) / CHF 14.50 / € 8,20 (A)
ISBN 978-3-429-03022-3

Scheitern
€ 7,90 (D) / CHF 14.50 / € 8,20 (A)
ISBN 978-3-429-03171-8

Hiermit bestelle ich:

___ Exemplar(e)

Hermann Kügler **Streiten lernen**
Von der Rivalität zur Kooperation
ca. 80 Seiten · gebunden
ca. € 7,90 (D) / CHF 14.50 / € 8,20 (A)
ISBN 978-3-429-03540-2 September 2012

Das eBook finden sie in allen gängigen Online-Shops:
ISBN 978-3-429-04661-3 / ca. € 6,99 (D) (PDF)
ISBN 978-3-429-06070-1 / ca. € 6,99 (D) (ePub)

	<input type="text"/>
NAME, VORNAME	
	<input type="text"/>
STRASSE, NR.	
	<input type="text"/>
PLZ, ORT	
	<input type="text"/>
DATUM, UNTERSCHRIFT	

Bitte in Ihrer Buchhandlung abgeben oder einsenden an: **Echter Verlag, Dominikanerplatz 8, 97070 Würzburg, Fax 09 31/6 60 68 23**